





ALE et Resadia remportent le lot Réseaux sécurisés CANUT pour les établissements publics

Alcatel-Lucent Enterprise et Resadia remportent le lot dédié aux solutions Réseaux Alcatel-Lucent Entreprise de l'appel d'offres de l'accord cadre Réseaux sécurisés et câblages CANUT, complétant leur offre pour les établissements publics.

Colombes, France - 17 novembre 2025 - Le groupe Resadia, en partenariat avec <u>Alcatel-Lucent Enterprise</u>, l'un des principaux fournisseurs de solutions de réseaux et de communication d'entreprise sécurisées, annonce s'être vu attribuer le lot dédié aux solutions réseaux ALE dans le cadre de l'appel d'offres de la Centrale d'Achat du Numérique et des Télécoms CANUT. Ce succès vient compléter le lot Téléphonie sur IP (TOIP) déjà remporté, confirmant la capacité des deux acteurs à accompagner la transformation numérique des collectivités et des établissements publics. Cet Accord-cadre, d'une durée de 4 ans (jusqu'en 2029), vise à équiper les établissements publics de solutions de communication modernes, évolutives et sécurisées.

Une offre réseau complète et sécurisée

Ce nouveau lot couvre la fourniture, l'installation et la maintenance de solutions réseau ALE, conçues pour répondre aux enjeux de performance et de sécurité, inclut :

- Switches LAN & WLAN nouvelle génération : pour des réseaux fiables, rapides et évolutifs
- Bornes Wi-Fi haute performance : connectivité fluide et sécurisée partout
- Gestion centralisée intelligente : administration simplifiée et disponibilité maximale
- Services experts : intégration, audit et support assurés par le maillage national des co-traitants Resadia pour une proximité garantie

Des solutions réseau adaptées aux enjeux du secteur public

La collaboration entre Resadia et Alcatel-Lucent Enterprise se distingue par une approche qui répond aux impératifs de sécurité, souveraineté, localisme et de continuité de service, essentiels pour les infrastructures publiques :

- Une offre réseau sécurisée, reposant sur des solutions de dernière génération, intégrant des mécanismes avancés de cybersécurité et conformes aux exigences réglementaires du secteur public
- Une architecture modulaire et évolutive, capable de s'adapter à la diversité des environnements : des petites collectivités aux grandes administrations, en intégrant les infrastructures existantes sans rupture de service
- Une expertise combinée terrain-technologie, grâce à la complémentarité entre les solutions réseau et communication d'ALE et la capacité d'accompagnement local du réseau d'intégrateurs certifiés Resadia

 Un engagement de proximité et un maillage national, garantissant une mise en œuvre rapide, un support technique réactif et une continuité opérationnelle partout en France

Un partenariat stratégique pour le secteur public

Avec désormais deux lots stratégiques, TOIP et Réseaux, ALE et Resadia proposent une offre complète et convergée intégrant les solutions de téléphonie IP, avec la communication unifiée (Rainbow) et de réseaux performants. Cette double attribution illustre :

- La confiance renouvelée des acteurs publics envers Resadia et les solutions ALE
- Une couverture nationale et locale, grâce au maillage des co-traitants certifiés Resadia et des experts ALE en proximité en région
- Une expertise combinée entre technologies innovantes et savoir-faire terrain
- « Nous sommes fiers de renforcer la complémentarité entre le marché ToIP de la CANUT et nos technologies réseau, en partenariat avec l'expertise et la proximité de Resadia. Ensemble, nous offrons aux collectivités des infrastructures modernes, sécurisées et performantes, garantissant une expérience fluide, une sécurité renforcée et une interopérabilité optimale pour accompagner leur transformation numérique.», déclare Sylvain Lecoustey, SVP France d'ALE.
- « En remportant ce marché Réseaux et Cybersécurité auprès de la centrale d'achat CANUT, Resadia confirme son rôle d'acteur de référence au service du secteur public. Grâce à son maillage national et à ses associés de proximité, notre groupe accompagnera les établissements publics dans la mise en œuvre de solutions réseau performantes, sécurisées et garantissant une véritable continuité de service. La sécurité n'est plus une option : elle est aujourd'hui une condition essentielle d'un service public numérique fiable, souverain et durable. » Jérôme COMIN, Président Resadia

--- Fin ---

A propos d'Alcatel-Lucent Enterprise

Alcatel-Lucent Enterprise fournit des solutions de réseau, de communications et de collaborations sécurisées, permettant aux entreprises de tout secteur d'accroître leur efficacité opérationnelle et leur compétitivité. Dans le cloud. Sur site. En mode hybride.

Les solutions ALE sont conçues pour offrir un niveau optimal de sécurité intégrée. Elles sont conformes aux exigences nationales et internationales de protection des données des entreprises et des personnes.

L'engagement d'Alcatel-Lucent Enterprise s'articule autour des trois piliers stratégiques de l'ESG: Environnement durable, responsabilité Sociétale et Gouvernance d'entreprise, avec pour mission de proposer des solutions technologiques au service de ces valeurs. Ainsi les solutions ALE sont développées pour limiter leur impact environnemental.

Plus de 100 ans d'innovation ont fait de la société un partenaire de confiance pour plus d'un million de clients dans le monde.

Alcatel-Lucent Enterprise, dont le siège social est en France, compte 3 400 partenaires dans le monde, permettant ainsi une meilleure proximité.

<u>al-enterprise.com</u> | <u>LinkedIn</u> | <u>Facebook</u> | <u>Instagram</u>

Contacts presse

Alcatel-Lucent Enterprise Katerina Cerny

Carine Bowen

Directrice Régionale Marketing & Com – France <u>katerina.cerny@al-enterprise.com</u>

Contact central pour les échanges avec la presse press@al-enterprise.com

Agence Quatrième Jour
Antoine Billon
abillon@quatriemejour.fr - 06 03 72 88 95

Cindy Mouchard Patinaux cmouchard@quatriemejour.fr - 07 82 92 00 16

A propos de Resadia

Resadia est le 1er réseau de prestataires informatiques et opérateurs cloud & télécom. Le Groupe Resadia assure la performance des entreprises privées et administrations publiques multisites en les accompagnant dans le choix, l'intégration et l'exploitation des Technologies Numériques de Nouvelle Génération. Pour plus d'informations, visitez www.resadia.com

Contacts média

Linda Yahiaoui

Lyahiaoui@resadia.com

Directrice Marketing et Communication
01 74 73 45 45

A propos de la CANUT:

La CANUT, Centrale d'Achat du Numérique et des Télécoms, est une association loi 1901 à but non-lucratif dédiée aux collectivités et aux bailleurs sociaux. L'ensemble des **établissements publics et personnes morales de droit privé à but non-lucratif** peut bénéficier des marchés développés par la CANUT : régions, département, métropoles, communes, EPCI, SPL, SDIS, CDG, ...

Elle propose des marchés publics simplifiés couvrant l'ensemble des besoins numériques et télécoms de ses bénéficiaires, offrant ainsi des conditions d'achat préférentielles avec des accords-cadres clé en main respectant le code de la commande publique.

Contact presse: Charlène JANNOT - 04 81 65 00 70

4 Place Amédée Bonnet – 69002 Lyon – canut@canut.org - www.canut.org